

Makler – Alternative zur Ausschließlichkeit?

Handlungsalternativen und Entscheidungshilfen

Von Matthias Beenken



2004, IX u. 121 S.,
17 x 24 cm, kart., € 24,-
ISBN 3-89952-145-5

Immer mehr Ausschließlichkeitsvertreter überlegen ihre Agentur aufzugeben, um Makler zu werden. Die EU-Vermittlerrichtlinie, die die Stärkung der Verbraucherrechte vorsieht, könnte ein willkommener Anlass für einen Statuswechsel sein.

Doch es ist nicht alles Gold, was glänzt: so fallen zwar manche Probleme weg, doch ganz neue – gerade im Hinblick auf die Haftung – kommen hinzu.

Beenkens Ratgeber baut auf einer Befragung verschiedener Verbände, Maklerverbände sowie Makler auf, die selbst den Wechsel vollzogen haben.

Die Themen sind Kapitalbedarf, Verzicht auf Ausgleichsanspruch, Bewertung, Kauf und Umdeckung von Beständen, Standortwahl, Personalsuche sowie Maklerhaftung.

Praxistipps und Checklisten helfen dabei, sich selbst auf die Eignung zum freien Unternehmer zu prüfen.

Drum prüfe, wer sich ewig bindet!

Jetzt bestellen!

Hiermit bestelle/n ich/wir ___ Expl. des oben genannten Titels

Name/Vorname

Firma

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Tel./Fax

Datum/Unterschrift

A2AMC145-5-1.004



Verlag Versicherungswirtschaft

Postfach 64 69 · 76044 Karlsruhe · Tel. 0721 3509-0 · Fax 0721 31833